













ADMINISTRACIÓN, DISEÑO Y COMUNICACIÓN VISUAL

## **OBJETIVO**

El participante desarrollará habilidades y técnicas para la implementación de estrategias publicitarias integrales, utilizando enfoques contemporáneos de la mercadotecnia, la comunicación y el diseño.

#### **DIRIGIDO A**

Profesionistas del área de mercadotecnia, comunicación, DCV, diseño gráfico y afines.

## **DURACIÓN**

240 horas

## CONTENIDO TEMÁTICO

# Módulo I. Conceptos generales de marketing y publicidad

- 1.1 La mercadotecnia y el marketing mix
- **1.2** El plan de mercadotecnia
- **1.3** Definición de la publicidad
- 1.4 El medio ambiente de la publicidad
- **1.5** Tipos de publicidad
- **1.6** Las audiencias para la publicidad
- **1.7** El alcance y la estructura de la industria publicitaria
- **1.8** La agencia de publicidad y sus tipos
- 1.9 La campaña de publicidad

#### Módulo II. Comportamiento del consumidor

- 2.1 Conociendo al cliente
- **2.2** Neuromarketing
- 2.3 Segmentación del mercado
- **2.4** El *insight* y el consumidor
- **2.5** Personalidad y estilos de vida
- **2.6** Proceso de la toma de decisiones

- 2.7 Influencias sociales
- **2.8** Variables socioeconómicas
- **2.9** Influencias culturales sobre el comportamiento del consumidor
- 2.10 Tecnologíapersuasiva

#### Módulo III. El planning

- **3.1** Qué es la planeación y su importancia
- **3.2** El *brief* publicitario
- **3.3** Elaboración de una estrategia de medios
- **3.4** Pauta y presupuesto
- **3.5** *Tracking*, control y evaluación

#### Módulo IV. Creatividad publicitaria

- **4.1** La creatividad, publicidad y marca
- **4.2** Conceptualización
- **4.3** *Insights*, el conocimiento como estrategia de marca
- 4.4 Redacción publicitaria
- **4.5** Producción y ejecución de campaña
- 4.6 Producción

## Módulo V. La estrategia de medios

- **5.1** Participantes y tendencias
- **5.2** Análisis del *brief*
- **5.3** Dirección de arte y producción de medios impresos, televisivos, digitales y radio
- **5.4** Campañas ATL
- **5.5** Campañas BTL y TTL
- **5.6** Métodos de optimización y manejo de información
- **5.7** Negociación, monitoreo y medición

#### Módulo VI. Marketing digital

- **6.1** Fundamentos de marketing digital
- **6.2** Tácticas digitales
- **6.3** Content marketing
- **6.4** Analítica digital

## **RESPONSABLE ACADÉMICO**

Mtro. Luis Roberto Guanes García

## **REQUISITOS**

- · Llenar formato de registro
- · Constancia de estudios o título
- · Carta motivos
- · CV con fotografía
- · Pago

## **INVERSIÓN**

Pago único	Pago diferido
\$20,670.00	\$22,965.00

Módulo	Horas	Parcialidades
1-2	80	\$7,655.00
3-4	80	\$7,655.00
5-6	80	\$7,655.00
total	240	\$22,965.00

Solicita la ficha de depósito para concretar el pago. Lo puedes realizar desde BBVA en ventanillas, practicajas o la APP (pago de servicios).

